

## Klienten für die digitale Zusammenarbeit gewinnen

In diesem Video spreche ich darüber, wie man Klienten für die digitale Zusammenarbeit gewinnt und sie davon überzeugt. Ausschlaggebend dafür ist zum Einen, wie man selbst als Inhaber, Partner oder Mitarbeiter einer Steuerkanzlei mit Digitalisierung umgeht und zum Anderen, wie sehr man selbst davon überzeugt ist. Darauf aufbauen können sinnvolle Wege gefunden werden, wie Sie Klienten für die digitale Zusammenarbeit gewinnen.

Sehen Sie dazu auch:

[Honorargestaltung in der digitalen Transformation](#)

[Kommunikationsfähigkeiten für die Automatisierung](#)

Lesen Sie dazu auch:

[6 konzentrische Kreise der Digitalisierung und Automatisierung in der Steuerberatung](#)

Buchtipps:

[101 Fragen zur mandantenorientierten Honorargestaltung](#)

[Honorargestaltung gegen alle Regeln](#)

Stanz | Österreich | 9 min 04 | Februar 2018

[mobile Version](#)

**Stefan Lami** Bachgasse 29/Top 8, A-6511 Zams M +43 664 221 23 24 [stefan@stefanlami.com](mailto:stefan@stefanlami.com)