

Suchbegriff eingeben

- str. Strategie
- ma Marketing
- vei Veranstaltungen
- ste stefan.in.motion
- mil Mitarbeiterführung
- hoi Honorargestaltung
- blc Blog
- ste stefan.on.air

Suche

STEFAN LAMI

[Impressum](#)

[Datenschutz](#)

[Blog](#) » [Honorargestaltung](#)

Das endgültige Ende der Abrechnung nach Zeit

Im Beitrag [Warum ist eine Abrechnung nach Zeit nicht mehr zeitgemäß?](#) habe ich drei Gründe angeführt, warum die Zeitabrechnung aus der Zeit gefallen ist. Bei den abrechnungsorientierten Leistungen gelten diese 3 Argumente schon seit Beginn der Automatisierung.

Die derzeitigen technologischen Entwicklungen rund um die KI besiegeln nun ihr endgültiges Ende. Eben auch bei den wissensorientierten Leistungen.

Bei einer fachlichen Anfrage eines Klienten sollten sie beim Klienten zuerst nachfragen, ob er bereits die KI gefragt hat. Übrigens, das kann man oft schon anhand der Anfragenstellung erkennen ...

Sollte der Klient bejahen, dass er bereits die KI gefragt hat, dann ist Ihre Frage " ... und wie haben Sie die KI gefragt?". Daraufhin gilt es zu klären, welche Erwartungen der Klient an Sie nun hat. Braucht er Hilfe beim richtigen fragen der KI (den richtigen Prompt setzen), oder will er eine verlässliche Aussage zum Ergebnis der KI Ihrerseits?

Vielleicht stellen Sie sich jetzt auch die Frage, wie diese Situation in einer Welt der Zeitabrechnung sinnvoll für Sie zu lösen ist. Ich denke, dass fast jede andere Honorarmethode zielführender ist.

- Fixhonorar
- Fixhonorar mit Modulen/Phasen
- Werthonorar mit oder ohne Fixbestandteil
- Erfolgshonorar mit Fixbestandteil
- Performance Honorar
- Outside-In-Honorar

Mehr dazu bei den [Honorardays](#)²⁶.

Ich freue mich auf einen regen Austausch dazu hier im Blog.

[mobile Version](#)

Stefan Lami Bachgasse 29/Top 8, A-6511 Zams M +43 664 221 23 24