

## Kanzlei.Management.Forum

# „Quelle Mensch“

18. bis 20. April 2010  
und  
22. bis 24. April 2010



**Kanzlei.Management.Forum (K.M.F.)** ist ein zweimal jährlich (Frühjahr und Herbst) stattfindendes Forum in den Tiroler Bergen, bei dem ausgewählte Themen des Kanzlei-Managements ausführlich vorgestellt und diskutiert werden. Ziel des Forums ist die Vermittlung eines breiten und tiefen Wissens über das jeweilige Thema und in der Folge eine Integration der gewonnenen Erkenntnisse in die tägliche Praxis.

Das **K.M.F.** richtet sich an Kanzleien, die ihre bisherige außergewöhnliche Performance noch weiter verbessern möchten.

Eine Teilnahme am **K.M.F.** ist besonders dann empfehlenswert, wenn Sie

- als Teilnehmer und Ihre Kanzlei in Hochform sind,
- sich zu Spitzenleistungen bekennen,
- Mut und Bereitschaft aufbringen, ausgetretene Pfade zu verlassen,
- Liebe zu den Bergen und
- Freude an der Bewegung in den Bergen haben.

#### **Besonderheiten:**

- Maximal 20 Teilnehmer, damit individuelle und spezifische Lösungswege erarbeitet werden können
- Maximal 3 Teilnehmer pro Kanzlei für einen sinnvollen Erfahrungsaustausch zwischen den Kanzleien
- Alle Teilnehmer erhalten Unterlagen, Fragebögen und Checklisten vor dem **K.M.F.**, damit während des **K.M.F.** von einer gemeinsamen Wissensbasis ausgegangen werden kann
- Eine Programmgestaltung, die Raum und Zeit für einen intensiven Erfahrungsaustausch lässt sowie das gegenseitige Kennen lernen der Teilnehmer fördert
- Eine Programmgestaltung, die der Gruppe gemeinsame Aktivitäten ermöglicht
- Uneingeschränkter Support für den Zeitraum eines Monats nach dem **K.M.F.**

Eine wesentliche Erfahrung aus den bisher stattgefundenen **K.M.F.** ist, dass die freudvolle Bewegung in den Bergen Prozesse auslöst, die sonst nie oder nur sehr schwer in Gang gesetzt werden.

*Wer hoch hinaus will, will es auf eigenen Füßen.  
Auf die höchsten Gipfel führt keine Seilbahn.  
Reinhold Messner*



## Quelle Mensch

Alles – wirklich alles –, was wir im Leben erhalten, erhalten wir von anderen Menschen. Das reicht von der Lebensfreude aus der Begegnung mit Menschen bis zum Geld des Klienten, der Zeit des Mitarbeiters sowie allem, das zwischen diesen immateriellen und materiellen Eckpunkten liegt. Was und wie viel wir von anderen Menschen erhalten, hängt natürlich von unserem eigenen Verhalten ab. So wie jeder Mensch um uns herum „Quelle“ für unser Leben ist, so ist jeder von uns „Quelle“ für genau diese Menschen.

Sollten Sie diese Sichtweise teilen, dann stellt sich aus der Sicht des Kanzlei-Managements die folgende Ausgangsfrage:

- Was kann ich als Inhaber, Partner oder Teamleiter einer Steuerberatungskanzlei tun, damit mir meine Klienten, Mitarbeiter und Partner (bei Partnerschaften) freiwillig mehr von dem geben, was ich haben möchte?

Mit dieser Frage als Ausgangspunkt ergeben sich in der Folge weitere Fragen im Spannungsfeld von Mensch sein und gutem Management, deren Antworten Ihren zukünftigen Erfolg bestimmen werden:

- Mit welchen Methoden kann ich Menschen einerseits besser verstehen und andererseits mich ihnen gegenüber verständlicher machen?
- Welche Organisation und welches Management sind notwendig, damit sich Inhaber, Partner, Mitarbeiter und Klienten besser verstehen, und sie sich dadurch uneingeschränkt entfalten können?
- Wie gelingt es, dass Menschen aus der Arbeit in bzw. durch die Zusammenarbeit mit Ihrer Kanzlei Kraft und Energie schöpfen und daher bereit sind, Ihnen mehr Geld, Zeit, Einsatz und Freude zu geben als bisher.
- Welche Auswirkungen hat die Sichtweise „Quelle Mensch“ auf die Strategie, die Mitarbeiterführung, das Marketing, die Organisation und die Honorargestaltung einer Steuerberatungskanzlei?
- Wie kann die Sichtweise „Quelle Mensch“ in das tägliche Geschehen der Kanzlei integriert werden?

Methodenwissen, Erfahrungswissen und theoretisches Wissen sind die Grundlage für die kritische Auseinandersetzung mit diesen und anderen Fragen. Durch das **K.M.F.** erhalten Sie die Möglichkeit, Ihren eigenen Standpunkt zu analysieren und individuelle Lösungsmöglichkeiten zu finden.



## Zeitplan

Erster K.M.F.-Tag	Zweiter K.M.F.-Tag	Dritter K.M.F.-Tag
17:00-20:00 <b>K.M.F.</b>	08:30-10:30 <b>K.M.F.</b>	08:30-10:30 <b>K.M.F.</b>
ab 20:00 <i>Abendessen</i>	10:45-15:30 <i>Aktivität</i>	10:45-15:30 <i>Aktivität</i>
	16:00-20:00 <b>K.M.F.</b>	16:00-19:00 <b>K.M.F.</b>
	ab 20:00 <i>Abendessen</i>	

*Es besteht die Möglichkeit, bereits am Vorabend anzureisen – mit Treffpunkt am ersten Tag in der Früh und gemeinsamer Aktivität (Kanzleientwicklung, Einzel-Coaching, Skifahren).*

## Teilnahmebeitrag

**Euro 1.050,--** und **jeder weitere Teilnehmer** aus der gleichen Kanzlei **Euro 850,--**  
(zuzügl. 20 % MWSt)

Inkludiert:

- Unterlagen, Fragebögen und Checklisten vor dem Beginn des **K.M.F.**
- **K.M.F.** im Ausmaß von 2 üblichen Seminartagen
- Umfangreiche Unterlagen
- Uneingeschränkter Support für den Zeitraum von einem Monat
- Getränke und Snacks während des **K.M.F.**
- 2-Tages-Skipass Ischgl-Silvretta
- 2 Tage Skilehrer für jeweils 2 Gruppen

## K.M.F. - Hotel

Hotel Madlein – [www.ischglmadlein.com](http://www.ischglmadlein.com) – das erste Designhotel Österreichs des Tourismuskönigs Günther Aloys.



## Anmeldung - Kanzlei.Management.Forum

Kanzlei	
Adresse	
Telefon:	
Fax:	
e-mail	
UID-Nummer	

Teilnehmer 1		Euro 1.050,--
Teilnehmer 2		Euro 850,--
Teilnehmer 3		Euro 850,--

Ich komme zum **Kanzlei.Management.Forum – Quelle Mensch!**

18. bis 20. April 2010  
 22. bis 24. April 2010 ( bereits ausgebucht!)

Bitte reservieren Sie

\_\_\_ Einzelzimmer vom \_\_\_ bis \_\_\_

\_\_\_ Doppelzimmer vom \_\_\_ bis \_\_\_

\_\_\_\_\_  
*Datum*

\_\_\_\_\_  
*Unterschrift*

## Fax

**++43 – (0) 54 42 – 6 26 31**

Fragen zum **K.M.F.:** direkt an Stefan Lami Tel: ++43 – (0) 664 - 22 123 24  
oder per e-mail an stefan@stefanlami.com

**Antwort-Fax ++43 – (0) 54 42 - 6 26 31**

